



a maior rede de peças auto usadas

TPNETWORK

AMBIPONTO

Experiência, rigor e organização

p. 02

RECIFE

Com responsabilidade e compromisso

p. 08

FISACAR

Desde 1988 com viaturas de excelência

p. 13



Hugo Rodrigues
CEO TelePeças

Caros clientes e amigos,

12 anos de inovação, na vanguarda da tecnologia.

A TelePeças Introduziu no negócio after-market uma ferramenta de excelência, que permite que muitas casas possam levar os seus produtos a um leque muito maior de clientes, transformando negócios regionais em oportunidade de negócios nacionais e, muito brevemente a mercados internacionais, com a parceria feita com a UWP, empresa que em conjunto com outras plataformas internacionais, vai proporcionar aos nossos clientes comprarem e venderem de uma forma simples e segura. Por exemplo, com a nossa plataforma aumentaremos as possibilidades de as casas com porta aberta no Porto possam vender e comprar em Faro, e casas abertas em Lisboa possam comprar ou vender em Madrid. Este intercâmbio permite não só às empresas abrirem novos horizontes, sendo também um desafio para o próprio funcionamento do mercado. Em resumo, aumentaremos substancialmente o raio de acção da plataforma telepecas.com proporcionando um maior número de oportunidades de venda e compra aos nossos clientes, justificado com o aumento do espaço económico.

Com o aparecimento da TelePeças muitos clientes melhoraram, do ponto de vista informático e do ponto de vista organizacional. O mercado online mudou, aliás, está em constante mudança e a TelePeças tem convosco um compromisso, ajudar-vos a clarificar os desafios dos novos mercados.

Nesse sentido, a TelePeças apresentou-vos recentemente uma nova proposta de plataforma. Com isto, garantimos que os pedidos de orçamento à rede estão, e estarão presentes, na TelePeças como matriz fundamental (inovação à qual nos orgulhamos muito).

Na nova plataforma, melhoramos a forma de anunciar, sendo já

possível aos compradores adquirirem e pagarem as peças, sem qualquer intervenção por parte dos vendedores (carrinho de compras). As vendas e as compras estão a acontecer a qualquer hora do dia e da semana de uma forma serena, o que mostra perfeitamente que as empresas estão cada vez mais, a tornarem-se mais tecnológicas e a pensarem num futuro em que as vendas online crescem, actualmente mais de 10% ao ano.

Poderem ter o vosso stock disponível, devidamente tratado e com layouts apelativos, em que o comprador pode, de forma rápida e intuitiva, solicitar informações adicionais e imediatamente atalhar uma possível compra, transformando um anúncio numa possibilidade de carrinho de compras, é uma mais-valia para os nossos clientes.

A Introdução da modalidade de pagamento seguro tem como objectivo credibilizar as transações entre comprador e vendedor, ou seja, o mercado de compras online torna-se um mercado de confiança, em que o comprador paga antecipadamente e, acredita que a sua compra lhe será entregue. A TelePeças com este serviço garante, ao comprador que, nos termos de utilização do pagamento seguro, a sua compra será uma experiência positiva (recebe o que efetivamente comprou) ou será restituído o dinheiro que pagou pela peça.

Em todo este processo, e com todas estas alterações, existem valores dos quais a TelePeças não abdica, nomeadamente garantir que todas as casas que anunciem na plataforma, são profissionais devidamente legalizados.

A TelePeças não é e nunca será uma empresa vendedora de peças.

A TelePeças proporciona as melhores oportunidades de mercado, cabendo aos intervenientes a responsabilidade do material que vendem, e a responsabilidade do material que compram. **Estamos cá para garantir a lisura e a seriedade desta atividade do mercado, do qual não abdicamos nem nunca abdicaremos. Agimos apenas na defesa dos direitos e interesses dos compradores e vendedores de peças.**

A TelePeças desde Maio até hoje, fruto destas alterações aumentou muito significativamente o número de visitas à página.

Agradecemos a todos os nossos clientes o empenho que demonstraram em aprender a reutilizar esta nova plataforma, sendo que neste momento, a quase totalidade, está em condições de realizar negócios neste novo modelo, com taxas de sucesso acima de média.

O desafio é tentar continuar a melhorar, pensando sempre nos clientes e nas ciclónicas alterações de tecnologia e de formatos de negócio.

Propriedade e Editora
TelePeças, Lda

Diretor
Luís Moreira

Departamento Comercial
Fábio Pinto | Elder Fernandes | Rui Araújo

Design gráfico e paginação
Catarina Metelo Coimbra

Impressão
Graficamares

Edição
5.000 exemplares



SOMOS A PEÇA QUE LHE FALTA!



219 421 909

www.ambiponto.com

SEDE SANTARÉM

Vale de Moinhos, bloco CCI nº94, 2005-102 Almoester

FILIAL SACAVÉM

Quinta do Carmo nº 4 AA, 2685-129 Sacavém



PEÇAS AUTO
USADAS



CENTRO
DE ABATE
AUTOMÓVEL



GESTÃO DE
RESÍDUOS



EXPERIÊNCIA, RIGOR E ORGANIZAÇÃO

AMBIPONTO

Em que ano foi fundada e como foram os primeiros passos da empresa?

A Ambiponto, propriamente dita, nasceu em Janeiro de 2013. Porém, a experiência no negócio da peça usada e do automóvel confunde-se com a minha própria vida – diz Manuel Santos, sócio gerente. Com sete, oito anos, em Sacavém, já eu ajudava desapertando e apanhando até do chão alguns parafusos. Fui crescendo neste meio e já adulto, durante uma série de anos, dediquei-me fundamentalmente aos salvados. É no entanto em 2007 que se começam a lançar as raízes da hoje Ambiponto. Numa empresa com o meu próprio nome – Manuel Santos S.A. – e já com a co-gestão de Sandro Correia, meu filho e sócio, iniciámos o negócio da peça usada. Foram seis anos de aprendizagem e crescimento e, em suma, os primeiros passos da Ambiponto, pois quando esta nasceu com o seu Centro VFV e Gestão de Resíduos as ideias eram muito claras, ORGANIZAÇÃO E MODERNIZAÇÃO.

Qual é a actividade principal da empresa e como se posiciona no mercado?

Sandro Correia é peremptório - A atividade principal da Ambiponto é a venda automóvel e da peça usada, sendo que a última tem prevalência, cerca de 70%. Somos um Centro de Abate de Veículos em Fim de Vida. Recebemos viaturas nacionais e estrangeiras, cumprimos os rigorosos processos de despoluição e de seguida, meticolosamente, verificamos quais as peças que estão passíveis de ser reutilizadas e por conseguinte poder voltar ao mercado. Não obstante, recebemos quase todo o tipo de resíduos que têm por finalidade a reciclagem. Do ponto de vista do negócio tem uma importância residual. Cumprimos no entanto este desígnio ambiental de ter um planeta mais limpo e habitável.

Quais os objectivos a curto e médio prazo?

A curto prazo, creio que os objectivos estão praticamente cumpridos. Era uma ambição nossa, desde que fundámos a Ambiponto, torná-la uma empresa ágil. É ainda muito comum neste tipo de negócio a empresa depender de uma só pessoa. No caso da Ambiponto, já atingimos um estádio em que os processos fluem. Qualquer dos nossos colaboradores tem à sua disposição elementos e ferramentas para que o negócio aconteça.

A médio prazo, e médio prazo significa para nós o próximo ano de 2019, temos três objectivos que estão em estreita relação. 1º Aumentar o volume de stock mapeado. 2º Potenciar as vendas on-line, nomeadamente através da Telepeças, as quais veremos ver crescer. 3º Aumento da facturação, fruto e consequência dos outros dois.

Que mercados pretendem atingir e como pretendem fazer?

Antes de mais, é importante para a Ambiponto a fidelização dos clientes que já tem. E não temos ilusões, a lisura e a transparência na relação com os mesmos é o segredo; como diz o adágio popular “o cliente tem sempre razão!”.

Há contudo em nós uma ambição imensa de crescimento. E nos dias que correm o on-line é o caminho. Quem não compra hoje pela internet? Sim, caminhamos para o tempo em que será mais fácil contar os que não compram por lá!

A par do on-line, o nosso foco passa também pela diversidade de mercadoria para podermos atingir um mercado o mais abrangente possível. Interessa-nos o cliente que quer qualidade e está disposto a pagar por ela, mas não queremos deixar de servir aquele que em detrimento da qualidade prefere um preço mais acessível.

Na vossa opinião, quais são os principais desafios do sector das peças auto usadas? Acreditam que o número de empresas dedicadas a esta actividade vai aumentar? Quem serão os vossos clientes no futuro?

Com um mundo cada vez mais digital, os desafios passam por aí, pois será nosso cliente todo aquele que tiver à mão um aparelho com internet e precisar duma peça. Já não é exequível termos uma empresa onde o stock se organiza na memória de uma ou duas pessoas. É necessário ferramentas informáticas que permitam a todo o colaborador, em qualquer hora e lugar, saber do stock que dispõe, onde está e qual o preço. Neste sentido, acreditamos que as empresas virão a ser menos, mas muito mais bem organizadas. As vendas à distância por interface são uma realidade que veio para ficar e crescer. E mesmo aqueles que se deslocam aos nossos balcões físicos já raramente o fazem sem primeiro encontrar aquilo que querem através duma plataforma informática.

A par do on-line, o nosso foco passa também pela diversidade de mercadoria para atingir um mercado mais abrangente

Do ponto de vista legal que problemas enfrentam e como poderiam ser resolvidos?

Os problemas de hoje são os mesmos de há muito tempo. Muita burocracia para quem quer trabalhar dentro da legalidade e muita concorrência desleal, sobretudo por parte de quem trabalha ilegalmente. Se por um lado, a actividade fiscalizadora do estado é uma solução, não é menos verdade que a exigência do cliente em saber qual a procedência da peça e em que condições chega até si também pode contribuir em muito para a regulação deste mercado.

Na vossa opinião qual deve ser o papel das várias plataformas de venda de peças on-line e como se devem posicionar?

As plataformas devem assumir um papel de parceiras de negócio. Seria fundamental que contribuíssem para a transparência da actividade. Da mesma forma que os balcões físicos carecem do devido licenciamento para exercício da actividade, as plataformas deveriam aferir a natureza jurídica dos que lá anunciam e desta forma evitar possíveis fraudes e concorrência desleal. A obrigatoriedade do número de contribuinte é uma hipótese!

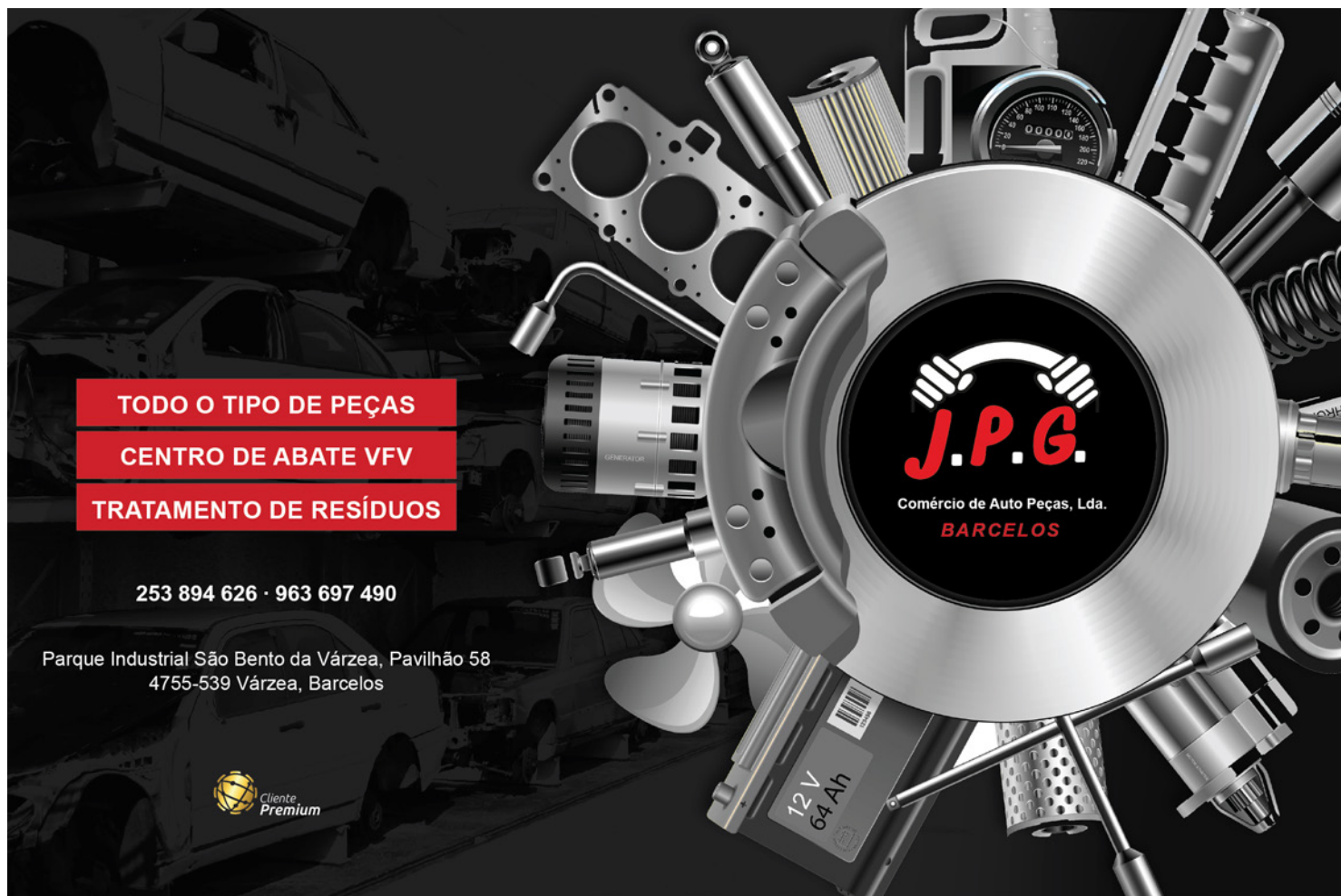


Os sócios Sandro Correia (à esquerda) e Manuel Santos (à direita)



A sócia, Conceição Santos, esposa de Manuel Santos





TODO O TIPO DE PEÇAS

CENTRO DE ABATE VFV

TRATAMENTO DE RESÍDUOS

J.P.G.
Comércio de Auto Peças, Lda.
BARCELOS

253 894 626 · 963 697 490

Parque Industrial São Bento da Várzea, Pavilhão 58
4755-539 Várzea, Barcelos

 Cliente Premium



MOISÉS MONTEIRO
www.moises-monteiro.com

BATALHA · LEIRIA

COMÉRCIO DE SUCATAS · ABATE DE VIATURAS
Rua do Vale das Crelas, 328 | Barreirinhos - Perulhal - Reguengo do Fétal
2440-206 Reguengo do Fétal - Batalha
244 854 854 · 919 462 781

VENDA DE PEÇAS USADAS
Rua dos Outeiros, 45 | Gândara dos Olivais
2415-349 Leiria
244 024 003 · 913 533 515



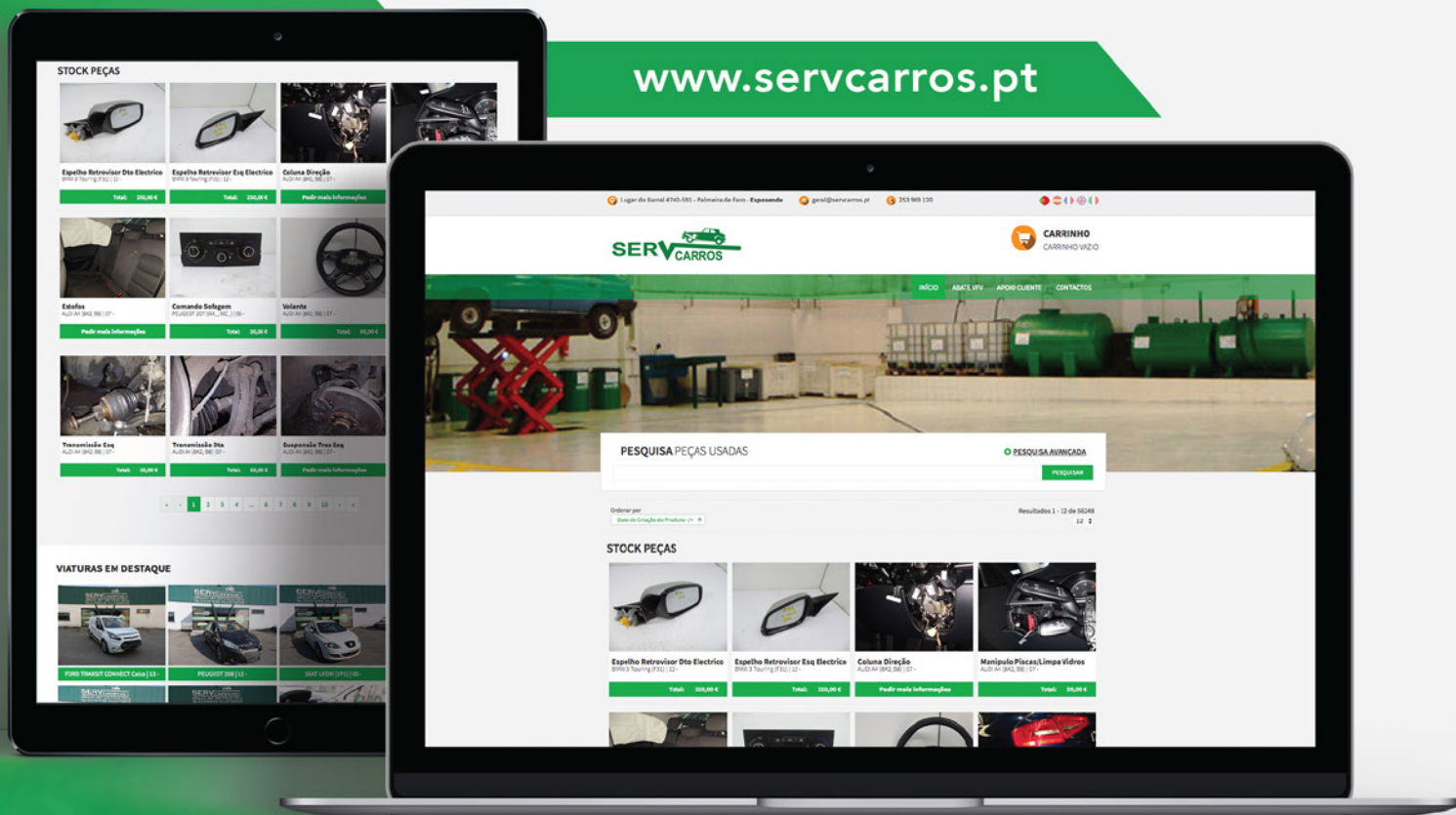
SERV CARROS

COMERCIALIZAÇÃO, IMPORTAÇÃO E EXPORTAÇÃO DE VEÍCULOS E PEÇAS, LDA.

MAIS DE 20 ANOS DE EXPERIÊNCIA

JÁ VISITOU A NOSSA LOJA ONLINE?
CONSULTE TODO O STOCK E COMPRE NA HORA!

www.servcarros.pt



Lugar do Barral 4740-591 - Palmeira de Faro · ESPOSENDE
253 969 120 · geral@servcarros.pt

Compra e venda a retalho de componentes auto multimarcas · Centro de abate de veículos em fim de vida (VFL) licenciado
Parcerias com fornecedores em Espanha, França e Suécia · Vasta gama de peças e acessórios de todas as marcas automóveis



Impordavid

No presente para o futuro

www.impordavid.pt

MANUTENÇÃO AUTO · OFICINA · PEÇAS

234 312 324 · 912 511 481

pecas@impordavid.pt

Valas, Ervideiros | 3800-550 Cacia - **AVEIRO**



AURIPEÇAS

comércio de peças auto usadas

TROFA



auripeças1@gmail.com

AURIPEÇAS Rua do Cabrito 256, S. Romão do Coronado | 4745-590 Trofa
229 864 117 | 925 207 888



caixas de velocidades



alternadores



jantes



faróis

especializado



Recife

Desmontagem de Veículos, Lda

www.recife.com.pt

4 CENTROS DE
DESMANTELAMENTO

BRAGA (sede) . CHAVES . VIANA DO CASTELO . VILA REAL

Protocolos para entrega de VFV
com alguns dos grupos de
concessionários mais importantes
a Norte do País com resultados
de elevada satisfação

BRAGA

253 690 662

geral@recife.com.pt

CHAVES

276 348 591

chaves@recife.com.pt

VIANA DO CASTELO

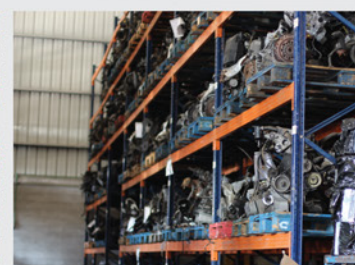
258 373 085

viana@recife.com.pt

VILA REAL

259 356 255

vila.real@recife.com.pt





Com responsabilidade e compromisso

RECIFE

Em que ano foi fundada e como foram os primeiros passos da empresa?

Somos uma empresa de desmantelamento de veículos em fim de vida da rede Valorcar orientada por elevados padrões de ética e transparência de processos. A Recife surgiu no seio da nossa família quando dois irmãos, que já eram empresários se uniram. Devido ao conhecimento que um deles tinha de peças de automóveis, e uma vez que possuía vários centros de inspeção, decidiram montar este negócio. O primeiro centro de abate abriu porta em 2007. Em seguida, abrimos em Viana do Castelo, Chaves e Vila Real. Em 2009 finalmente abrimos em Braga. Nesta altura, a empresa tem a sede em Braga e juntamente com as filiais temos no total uma área de 35.800 m², sendo a área coberta 7.050 m².

Quais os processos internos da Recife?

Inicialmente procedemos ao transporte da viatura das instalações do cliente para os nossos centros de abate e tratamos de toda a documentação junto do I.M.T.T. para se proceder ao cancelamento da matrícula.

A viatura depois de adquirida entra em parque e é-lhe atribuído um ID (identificador interno). Posteriormente, segue para a descontaminação e desmantelamento onde permanece sensivelmente 60 dias. Após essa data segue para o enfardamento.

Qual é a atividade principal da empresa e como se posiciona no mercado?

A empresa tem 2 grandes áreas de negócio. A primeira é a venda de peças auto usadas e de resíduos provenientes do abate de viaturas. Recolhemos as viaturas para abate de forma gratuita a particulares e a stands de automóveis, tratamos de todo o pro-





cesso de abate e, por último, desmantelamos as viaturas e retiramos as peças para o aftermarket.

Como nenhum dos sócios era do ramo do aftermarket, a empresa não teve um desenvolvimento rápido. Nos últimos 2 anos investimos no desenvolvimento informático e iniciamos o processo de catalogação e organização das peças, permitindo-nos entrar no mercado tecnológico. Hoje, já temos cerca de 35.000 peças catalogadas e, só em Braga, temos cerca de 1.200 viaturas em parque. Assim sendo, encontramos-nos preparados para abraçar fortemente o mercado on-line pois estamos certos que, para estarmos na vanguarda, é fulcral estarmos activos neste mercado.

Quais os objetivos a curto e médio prazo?

O objectivo principal passa por tornarmo-nos cada vez mais tecnológicos apostando na formação dos nossos recursos humanos bem como em equipamento adequado. Quanto mais tecnologia dotarmos a empresa mais rapidez e maior fiabilidade teremos na resposta às solicitações dos nossos clientes.

Que mercados pretende atingir e como pretende fazer?

Pretendemos também continuar a estabelecer parcerias com stands nacionais e internacionais e fazer desmantelamento e stockagem de peças para o aftermarket. A longo prazo, temos a ambição de vender peças no mercado internacional, mas estamos ainda num processo muito inicial, e sabemos que temos um longo caminho a percorrer, nomeadamente e primeiramente a organização interna da empresa.

“encontramo-nos preparados para abraçar fortemente o mercado on-line pois estamos certos que, para estarmos na vanguarda, é fulcral estarmos activos neste mercado

Quem acredita que serão os vossos clientes no futuro?

Os futuros clientes do ramo serão particulares e oficinas multi-marca. Acreditamos que o número de empresas a operar neste mercado irá diminuir, pois os imperativos legais são cada vez mais exigentes e vão obrigar a que quem se quiser dedicar a este setor de actividade, terá que suportar avultados investimentos e

obrigatoriamente terá que ter uma boa organização interna. O sucesso deste negócio passa, necessariamente, por uma modernização, organização e inevitavelmente por uma presença muito forte na web.

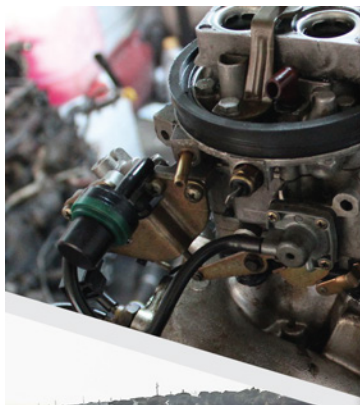
Do ponto de vista legal que problemas enfrentam e como poderiam ser resolvidos?

Do ponto de vista legal a nossa opinião é que existe um grande desfasamento entre a realidade e o legislador, uma vez que o legislador não conhece verdadeiramente o dia a dia destas empresas. Posso dar como exemplo, os prazos de descontaminação e desmantelamento que são manifestamente reduzidos.



Mãe e filho - Aurora Silva e Eduardo Carvalho








ESFERAPLICADA, Lda
valorização automóvel

**ABATE DE VEÍCULOS
VEÍCULOS PARA PEÇAS
PEÇAS AUTO**

210 992 278 | 210 996 888

SEIXAL

www.valorautomovel.com

Rua José Carreira, nº7, Coia 2840-752 Seixal

DIFAP AUTO

CENTRO DE DESMANTELAMENTO AUTOMÓVEL

Estrada Nacional nº337, nº 85 / 87

Tondelinha, Viseu

232 411 489

ANIVERSÁRIO

**30
ANOS**

**HÁ 30 ANOS A APOSTAR
NA QUALIDADE E INOVAÇÃO**

 Abate de veículos em fim de vida

 Venda de Peças Usadas

Zona Industrial Vilar de Besteiros

Tondela

232 853 080

www.difapauto.pt

**CRASH
PEÇAS**

**IMPORTAÇÃO & EXPORTAÇÃO
CARROS E PEÇAS USADAS**

WWW.CRASHPECAS.COM

crashpecas2013@gmail.com

Rua Marquês Pombal 10 · 2950-693 PALMELA

212131390 · 937257079



RENOVEPEÇAS

desde 2001

www.renovepecas.com

GRANDE STOCK
DE PEÇAS
AUTO USADAS



229 270 881 · 916 613 312

CENTRO DE ABATE DE VEÍCULOS EM FIM DE VIDA | PEÇAS AUTO
Estrada Nacional N° 13, Km13 | 4485-762 Vilar VCD

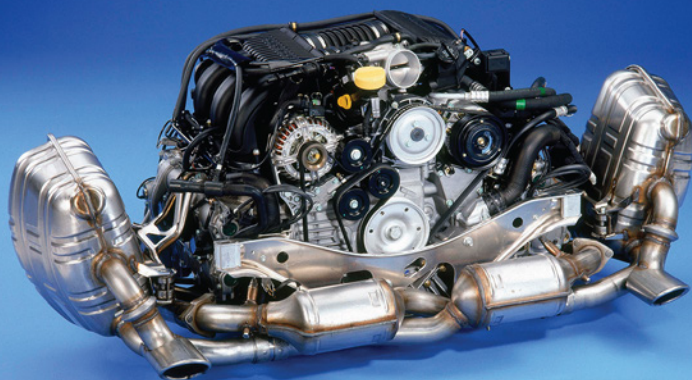


IMPOR 2000

Velhos Trunfos

Comércio de Peças e Acessórios para Veículos Automóveis

VEÍCULOS EM FIM DE VIDA · PEÇAS E ACESSÓRIOS NOVOS E USADOS



velhostrunfos@impor2000.com

Zona Industrial Taboeira | 3800-055 Aveiro
234 314 368 · 234 315 712



RECIPARTS

Auto e Peças, Lda



ABATE VFV
Recolha, transporte
e cancelamento de
matrícula gratuito

PEÇAS AUTO

reciparts.pt
252627094 · 935152535
geral.reciparts@gmail.com

Rua dos Combatentes, N° 603 Armazém E
4485-093 Fajozes - VILA DO CONDE

Used World Parts



Qualidade, Preço e Garantia!





FISACAR AUTOMÓVEIS

DESDE 1988 COM VIATURAS DE EXCELÊNCIA

Fale-nos um pouco sobre a história da FISACAR. Quais os primeiros passos e como se encontra posicionada hoje no mercado?

[I.G.] A Fisacar tem 30 anos de existência, somos neste momento uma referência no mercado automóvel.

Iniciamos a nossa atividade com as oficinas do ramo automóvel onde tivemos cerca de 5 anos. Mais tarde, iniciamos as vendas automóvel. Fizemos um percurso profissional que nos dá, atualmente, um conhecimento vasto do mercado.

Possuímos, neste momento, 300 automóveis em stock. Gradualmente, fomos adaptando ao mercado. Há cerca de 15 anos trabalhávamos um segmento de mercado médio/alto. De há alguns anos a esta parte, tivemos que nos adaptar à economia do país, em que o carro de segmento médio, e até mesmo inferior, é o carro predominante em número de vendas no mercado nacional.

Procuramos inovar e ter colaboradores bem formados para darem respostas ao que o mercado nos exige. O mercado é exigente e a Fisacar tem-se adaptado. Com formações aos colaboradores e com a qualidade dos técnicos que temos na empresa vamos conseguindo dar uma resposta ao mercado e ao que é o mais importante para nós, o nosso pilar, que são os nossos clientes. Queremos estar nivelados à exigência deles.

Que mercados pretende atingir a curto e médio prazo?

[I.G.] O grupo Fisacar criou, atualmente, um grupo de microempresas que estão ligadas ao futuro do grupo. Criamos a "Mais Rente", uma empresa de aluguer de automóveis e criamos ainda a "Credi Auto", que está voltada para o crédito automóvel e também para o crédito nas oficinas, onde o cliente pode utilizar o crédito para pagar as reparações do seu automóvel.

Estas empresas já têm cerca de um ano e têm como objetivo alargar o leque de serviços de apoio ao cliente dentro do grupo. Estas empresas são um suporte ao grupo, pois com elas conseguimos dar respostas às necessidades dos nossos clientes, apoiando a compra e a reparação dos veículos dos mesmos.

A Fisacar pode oferecer aos seus clientes a venda do automóvel, financiamento, seguro de garantia automóvel, seguro para o carro e ainda crédito para qualquer arranjo na oficina. Digamos que possuímos o pacote completo que o cliente precisa.



Isaque Guimarães, representante da Ferreira & Guimarães, a que pertence a Fisacar

O que liga a FISACAR à Associação Portuguesa de Comércio Automóvel?

[I.G.] Dado a dimensão da empresa e o lugar que ocupa no mercado português, fui convidado para representar a Associação Portuguesa do Comércio Automóvel (APDCA).

Esta associação tem dois anos. Fizemos no ano passado a primeira convenção, em Santarém, com 500 comerciantes. Temos já agendada a segunda convenção para o início de março de 2019, que terá lugar na Alfândega do Porto. Fiz questão que as convenções se façam tanto a Sul como a Norte do país.

Aproveito esta ocasião para convidar todas as pessoas que estejam ligadas ao sector automóvel para estarem presentes nesta convenção pois vão aparecer novidades. Vai ser apresentada uma nova plataforma digital de venda de automóveis muito direcionada para o retalho automóvel com foco no particular.

Quero apelar para que as empresas do ramo automóvel se inscrevam nesta associação, uma vez que em janeiro irão aparecer novas leis sobre o mercado automóvel e, sendo sócios têm sempre informação e formação sobre todos os temas do ramo.

BRAGA · BARCELOS · MARSHOPPING

Contactos gerais

Tlf. 253 304 090 Email geral@fisacar.com www.fisacar.com



PALCO DECIMAL

centro de abate

FAFE

VISITE-NOS!

CARROS · MOTOS · MOTO4

253 466 778 · 910 450 192

palcodecimal@hotmail.com



Rua de Ribadeiras, s/n Fracção A
4820-666 São Gens - FAFE



Rua das Indústrias n° 2978
4785-626 Lantemil, TROFA

963 217 300 · 252 148 531

comercial@mt-pecas.pt

www.mt-pecas.pt

**PEÇAS AUTO
VEÍCULOS PARA PEÇAS**



LÍDER PEÇAS

comércio de peças auto usadas

FELGUEIRAS



caixa de velocidades



pára-choques



espelhos



faróis

liderpecasauto@hotmail.com

LIDER PEÇAS Edifício Cidade Eufrásia, Rua Nicolau Coelho | 4610-318 Felgueiras

225 341 085 | 913 879 250



SISTEMAS DE ARMAZENAGEM

ESTANTES CANTILEVER ESPECIAIS PARA VEÍCULOS EM FIM DE VIDA

Com as estantes Cantilever OHRA, a capacidade de armazenamento é de 18 veículos ligeiros e necessita apenas de uma área de 48m², podendo aceder diretamente a cada veículo sem grandes manobras.



968 038 483 · 244 76 79 92

www.ohra.pt



Sociedade de Peças Auto, Lda.

www.pecintra.pt

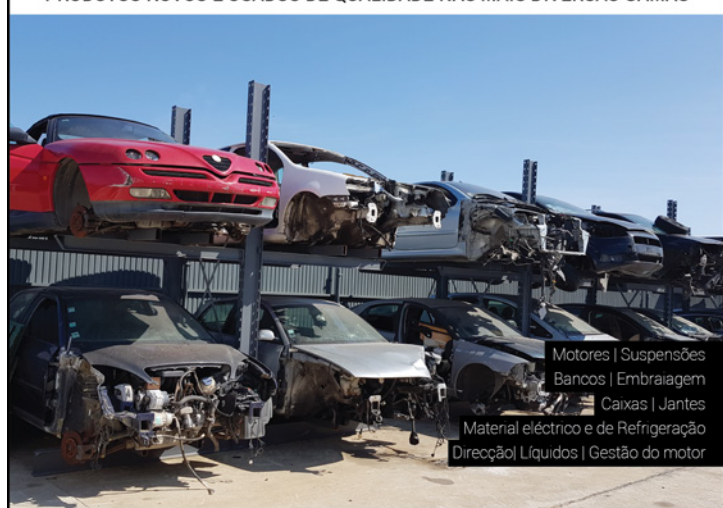
219 812 572

Rua de Milão n.º 32
2605-817 Casal de Cambra



PEÇAS AUTO | CENTRO DE ABATE | COMPRA DE SINISTRADOS

PRODUTOS NOVOS E USADOS DE QUALIDADE NAS MAIS DIVERSAS GAMAS



Motores | Suspensões
Bancos | Embraiagem
Caixas | Jantes
Material eléctrico e de Refrigeração
Direcção | Líquidos | Gestão do motor



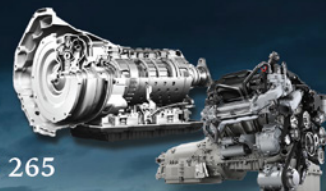
Importação e Comercialização
de Automóveis e Peças



Mercedes-Benz

ARMANDO SILVA

219 316 198 · 931 785 265



Rua Augusto Gil 29B | 2675-430 Odivelas



NA VDA PEÇAS ENCONTRA UM MUNDO DE SOLUÇÕES

www.vdapecas.pt

motores | acessórios | caixas de velocidades | parcerias com oficinas para montagem



Tlf. 234 425 980 Fax 234 425 979
Carlos Oliveira 935 015 163 | Rui Almeida 935 278 925

Rua Dr. Francisco José Vale Guimarães 11
S. Bernardo - 3810-248 Aveiro

DIRETÓRIO

AVEIRO

ANTÓNIO GRAMATA, Unipessoal Lda
Rua Augusta, N°6A
3830-403 Gafanha do Carmo
Tlf. 234 284 208 | Tlm. 939 396 807

AUTAVEIRO, Lda
Rua Valcaseiro, 3800-627 Cacia
Tlf. 234 316 725 | Tlm. 919 314 181
www.autaveiro.com

BRANCATURBO
Estrada Real, N°17, 3850-501
Branca - Albergaria-A-Velha
Tlf. 234 541 190 | Tlm. 916 124 411
www.brancaturbo.com

CARJAP - Gestão Manutenção Auto, Lda
Estrada Do Viso - Sta. Joana
Apartado 18 | 3810-375 Aveiro
Tlf. 234 313 671 | Tlm. 966 934 228
www.carjap.pt

CARLOS OLIVEIRA, Oficina Auto
Rua da Semouqueira, Pav. F
Zona Industrial de Albergaria-A-Velha, 3850-131 Albergaria-A-Velha
Tlf. 234 028 697 | Tlm. 914 969 066
facebook.com/carlosoliveiraunip

CATRAPUM, Unipessoal Lda
EN327 N°2003
4520-709 São Miguel do Souto
Tlm. 939 962 296
www.catrapum.com

EJP - Com. e Reparação Auto, Lda
Zona Industrial da Giesteira
3750-309 ÁGUEDA
Tlf. 234 625 413 | Tlm. 966 826 994
www.ejp-auto.com

FUSELCAR, Lda
Zona Industrial de Taboeira, Lote
29A, 3800-55 Esgueira - Aveiro
Tlf. 234 316 209 | Tlm. 935 046 825

IMPOR 2000 - Velhos Trunfos, Lda
Zona Industrial da Taboeira
3800-055 Aveiro
Tlf. 234 314 368 | Tlm. 234 315 712

IMPORDAVID - Comércio Peças Auto, Lda
Valas Ervideiros, 3800-550 Cácia
Tlf. 234 312 324 | Tlm. 912 511 481
www.impordavid.pt

PARA-CHOQUES AO RUBRO de Rui Filipe Santos Teixeira
Rua Alexandre Herculano
4505-243 Fiães VFR
Tlm. 913 380 336

P. R. OFICINA AUTO
Rua São Paulo N°24
3830-631 Gafanha Da Nazaré
Tlf. 234 366 456 | Tlm. 914 153 714
facebook.com/PR-Oficina-Auto-1579504475657543

VDAPEÇAS - Peças Auto, Lda
Rua Dr. Francisco José Vale
Guimarães, n° 11
São Bernardo, 3810-248 Aveiro
Tlf. 234 425 980 | Tlm. 935 278 925

BRAGA

A. MENDES, Centro de Abate Automóvel
Rua de Ribadeiras
4820-666 Pica
Tlm. 965 029 810 | 967 070 840
967707177

J.P.G. - Comércio de Peças Auto, Lda
Zona Industrial da Várzea
Pav 58 - Várzea, 4755-539 Barcelos
Tlf. 253 894 626
Tlm. 963 697 490 | 966 527 670

PALCO DECIMAL, Lda
Rua de Ribadeiras, 354
4820-666 Fafe
Tlf. 253 466 778 | Tlm. 910 450 192

RECIFE, Lda
Rua do Regueiro Lt 5
Parque Industrial de Sobreposta
4715-553 Braga
Tlf. 253 690 662
www.recife.com.pt

REUSEVAL, Lda
Urb. António Aleixo I, 190
4820-358 Fafe
Tlf. 253 492 099 | Tlm. 962 952 697

SERVCARROS - Com. Imp. Veículos, Lda
Lugar do Barral - Palmeira De Faro,
4740-591 Esposende
Tlf. 253 969 120
www.servcarros.pt

COIMBRA

AMPL, Unipessoal, Lda
Rua de Coimbra, n°9
3200-222 Lousã
Tlf. 239 991 482 | Tlm. 917 237 251
facebook.com/amplunipessoallda

AUTOFEELING, Lda
Rua de Penela, n°16
3220-155 Miranda do Corvo
Tlf. 239 531 553 | Tlm. 917 532 559
www.autofeeling.pt

AUTO MÁRIO HENRIQUES, Lda
Zona Industrial - São Miguel
3350-214 Vila Nova de Poiares
Tlf. 239 423 892 | Tlm. 919 374 611

GUARDA

VELOSCAR, TOPCAR Guarda
Parque Industrial, Lote 3
6300-625 Guarda
Tlf. 271 237 170 | Tlm. 966 568 531

LEIRIA

AUTMECÂNICA VIDAL, Unipessoal, Lda
Rua da Douroana, N°470
2415-175 Regueira de Pontes
Tlf. 244 828 087 | Tlm. 914 115 354

MOISÉS MONTEIRO - Comércio de Sucatas, Unipessoal, Lda
Rua dos Outeiros, n°45 - Gândara dos Olivais, 2415-349 Leiria
Tlf. 244 024 003 | Tlm. 913 533 515
www.moisés-monteiro.com

OFICINA DO ADÉRITO, Unipessoal, Lda
Rua Mala d'Uva, N°92
2415-203 Regueira de Pontes
Tlf. 244 840 514 | Tlm. 966 870 880

LISBOA

AUTOCAVEM - Comércio Peças Auto Lda
Quinta São João das Areias Travessa B Lte53, 2685-12 Sacavém
Tlf. 219 417 911 | Tlm. 913 283 832
www.autocavem.com

DEUTSCHSTAR
Rua Augusto Gil, 29 B
2675-508 Odivelas
Tlf. 219 316 198 | Tlm. 931 785 265

MARIA DO CÉU E FILHOS Lda
Rua das Marinhas do Tejo N° 121
Edifício MCF
2690-370 Santa Iria de Azóia
Tlf. 219 497 030
Tlm. 913 066 158 | 969 509 911
www.pecasusadasmcf.com

PECINTRA Lda
Rua de Milão N° 32
2605-817 Casal de Cambra
Tlf. 219 812 572 | 219 624 043

PORTALEGRE

PIRES E MARTINS - Comércio de Sucatas, Lda

Rua São Pedro Nº2
7400-304 Ponte de Sor
Tlf. 242 204 204 | Tlm. 919 363 008
www.piresemartins.telepecas.com

PORTO

AURIPEÇAS

Rua do Cabrito 256 - S. Romão do Coronado, 4745-590 Trofa
Tlf. 229 864 117

LIDER PEÇAS

Edifício Cidade Eufrásia - Rua Nicolau Coelho
4610-318 Felgueiras
Tlf. 255 341 085 | Tlm. 913 879 250

MILHÕES E TRILIÕES Unipessoal, Lda

Rua Urbanização Nova de Vilares, 145 - Muro | 4745-299 Trofa
Tlf. 252 148 531 | Tlm. 963 217 300

PROCARRO - Soc. Com. Acesso. Peças Auto. Lda

Rua São Cristóvão, 1407 - Rio Mau
4480-430 Vila do Conde
Tlf. 252 650 053 | 252 650 054
www.procarro.pt

RECIPARTS - Auto e Peças, Lda

Rua dos Combatentes, 603
Armazém E - Fajozes
4485-093 Vila do Conde
Tlf. 252 627 094 | 935 152 535
www.reciparts.pt

RENOVEPEÇAS, Lda

Rua Nova de Pereira, 435 - Vilar
4485-805 Vila do Conde
Tlf. 229 270 881 | Tlm. 917 524 951
www.renovepecas.com

SANTARÉM

AMBIPONTO - Valorização e Gestão Resíduos Lda

Vale de Moinhos. bloco CCI, Nº94
2005-102 Almoester
Tlf. 243 111 200
www.ambiponto.com

MOISÉS & JORGE Lda

Rua Do Carrascal
Alburitel, 2490-834 Alburitel
Tlf. 244 047 829
Tlm. 961 799 151 | 960 491 986
www.mj-pecasauto.pt

SETÚBAL



AUTOMOBILIS - PMS Ferreira Lda

Rua 25 de Abril nr. 2 Armazém C,
CEB - Centro Empresarial Broega
Casal do Marco, 2860-333 Moira
Tlf. 212 101 038
Tlm. 927 051 569
www.automobilis.pt

CRASHPEÇAS, Lda

Rua Marquês de Pombal, N.º 10
Olhos de Água, 2950-226 Palmela
Tlf. 212 131 390
Tlm. 913 769 904 | 937 257 079
www.crashpecas.com

ESFERAPLICADA, Lda

Rua José Carreira, N 7, Casal do Sapo
Aldeia de Paio Pires
2840-752 Seixal
Tlf. 210 992 278
www.valorautomovel.com

VILA REAL

SAMUEL CORREIA AUTO, Lda

Rua D. Gualdim Pais, 36, Campo da Roda,
5400-298 Chaves
Tlf. 934 560 035

UISEU

2015CAR, Lda

Zona Industrial Municipal-Lote 4
3460-70 Tondela
Tlf. 232 823 417 | Tlm. 968 374 553
facebook.com/2015-carlda-949341051802948

ANALIDIESEL, Lda

Parque Empresarial de Mundão Rua C - Lote 14.1 - E. N. 229 Mundão
3505-459 Viseu
Tlf. 232 441 545
Tlm. 919 476 452 | 963 016 739

ANTÓNIO DO AMARAL CARDOSO

Rua das Regadas, nº9 - Zona Empresarial de Abraveses
3515-157 Viseu
Tlf. 232 451 305 | Tlm. 938 494 814
www.oficinarpauto.pt

AUTO FERREIRA de José da Silva Ferreira

E.N.2 - Parque com Água
Vila Pouca | 3600-292 Castro Daire
Tlf. 232 373 631 | Tlm. 966 367 249

AUTO GIESTEIRA - Bate-Chapas e Pintura, Lda

Rua Nova, n 8 - Giesteira - Queirã
3670-177 Vouzela
Tlf. 232 774 780 | Tlm. 962 461 443

AUTOMANO Rep.de Automóveis, Lda

Lugar da Pirraça Nesp. Mundão
3505-621 Viseu
Tlf. 232 449 232 | Tlm. 969 531 072

AUTO-OMBEP - Comércio e Reparação Automóvel, Lda

Rua Barroca do Lobo - Treixedo
3440-526 Santa Comba Dão
Tlf. 232 890 765 | Tlm. 965 286 766
www.facebook.com/autoombep

AUTO ROOSEVELT Lda

Estrada São João Carreira
3500-188 Viseu
Tlf. 232 440 744 | Tlm. 967 023 530

CARLOS & JORGE GONÇALVES, Lda

Rua Do Vale, 300
Varzea De Lobão da Beira
3460-205 Tondela
Tlf. 232 813 925 | Tlm. 964 704 566
www.cjgoncalves.com

DIFAPAUTO, Lda

EN337, n 85/87 - Tondelinha
3510-694 Viseu
Tlf. 232 853 080
www.difapauto.pt

ECO PINTURA AUTO

Zona Industrial de Santiago
Canta Paíma - Pavilhão 7
3500-229 Viseu
Tlf. 232 096 765 | Tlm. 967 616 609
www.facebook.com/EcoPintura

EUROLAFÕES

Lugar de Vilarinho
3680-323 Oliveira de Frades

Tlf. 232 761 208
Tlm. 932 761 208



GERAÇÃO GARRIDA

Rua Romão Loureiro - Quintela
Orgens, 3510-687 Viseu
Tlf. 232 411 615 | Tlm. 937 256 572
facebook.com/autogeracaogarrida

J3 MAURÍCIO, Unipessoal, Lda

Rua do Jorge S. João de Lourosa
3500-886 Viseu
Tlf. 232 421 056 | Tlm. 938 215 426
www.j3mauricio.com

JOÃO PAULO FIGUEIREDO, Unipessoal Lda

Travessa das Eiras, nº4
3510-814 Magarelas - Torredeita
Tlf. 232 998 312 | Tlm. 966 159 692
www.facebook.com/joaopaulo.uniplda

JOSÉ C. A. SANTOS, Unipessoal, Lda

E.N. 16 - Pascoal, Av. Alto de Abraveses
3515-142 Abraveses - Viseu
Tlf. 232 452 567
Tlm. 967 926 443 | 917 274 490
www.josecasantos.pt

JOSÉ LUÍS NOVO SANTOS, Unipessoal Lda

Rua Pedro Álvares Cabral - Quinta de Santa Eugénia | 3500-169 Viseu
Tlf. 232 431 010 | Tlm. 969 096 262

JOSÉ PAULO ESTEVES, Unipessoal Lda

Estrada do Aeródromo, Zona Industrial do Campo
3515-342 Viseu
Tlf. 232 460 029 | Tlm. 919 371 212
www.hitechmotorsport.net

LS MOTORSPORT DE LUÍS ALBERTO PEREIRA DOS SANTOS

Bairro das Fontainhas, nº17
Real das Donas, 3670-104 Vouzela
Tlf. 232 748 094 | Tlm. 914 547 841
facebook.com/lsmotorsport75

MARQUES & FIGUEIRA, Lda

Av. Dr. Jerónimo Lacerda, 1170
Caramulo, 3475-047 Caramulo
Tlf. 232 868 788 | Tlm. 966 562 800
facebook.com/marquese.figueira

NPAUTO REPARAÇÕES AUTO de Nuno Filipe Tavares Piloto

Rua Vale do Fojo - Vila Chã de Sá
3510-984 Viseu
Tlf. 232 952 235 | Tlm. 966 617 569

PAIXÃO & PAIXÃO, Lda

Rua da Quinta nº 169 - Botulho
3460-208 Tondela
Tlm. 962 805 301

PASCOALCAR, Lda

Rua Do Fial - Pascoal
3515-848 Abraveses - Viseu
Tlf. 232 452 393 | Tlm. 919 862 169

POUPÓDROMO Unipessoal, Lda

Rua Correia de Oliveira - Nº243 Cv
3660-462 São Pedro do Sul
Tlf. 232 799 401 | Tlm. 917 258 126

SÉRGIO FONTE VALE Unipessoal, Lda

Rua da Associação, 159 - Teivas
3500-883 Viseu
Tlm. 966 333 887 | 963 955 915

STAND TVA - Unipessoal Lda

E. N. 16, Nº126 - Pascoal
3515-828 Viseu
Tlm. 924 001 102 | 961 700 888

TOPMOTORS Unipessoal Lda

Bairro S. José, Nº25 - R/C
3510-109 Viseu
Tlf. 232 458 002 | Tlm. 926 095 992



253 600 550
geral@telepecas.com
www.telepecas.com